

Come fare ad ottenere
TUTTI I CLIENTI CHE VUOI
PROFESSIONALITÀ, COMPETENZA E DEONTOLOGIA



ORDINE DEL GIORNO

- Sviluppo dell'identità di mercato
- Creazione e nurturing di contatti
- Tecniche di marketing immobiliare online e offline
- Approfondimento tecnico sull'MLS (riservato agli Aderenti MLS)

rel. Raffaele Giamundo, resp. Formazione MLS

Martedì 13 marzo 2018

dalle ore 9 alle ore 12.30

Location

Sede Confcommercio Brescia | via G. Bertolotti, 1 | Brescia

Info e conferma adesioni

nalberti@replat.com

In collaborazione con

